



## **NOUS EMBAUCHONS: Consultant en technologie de la construction (au Québec)**

SITECH® est un réseau mondial de distribution pour les solutions Trimble telles que les systèmes de technologie de construction et d'exploitation minière les plus fiables et les plus robustes à la disposition des entrepreneurs en construction de machineries lourdes, des sociétés minières et des entrepreneurs de grande envergure dans les domaines de l'énergie, de la construction. Les professionnels de la construction expérimentés de notre concession SITECH Mid-Canada fournissent:

- Service client local et vente
- Services d'installation
- formation personnalisée
- Support technique
- Services professionnels

SITECH Mid-Canada Ltd. est le plus important concessionnaire d'équipements de construction Trimble au Canada. Notre équipe de SITECH Mid-Canada sont habilités à appliquer la technologie Trimble pour résoudre efficacement certains des plus grands défis auxquels les clients sont confrontés sur les chantiers de construction. SITECH Mid-Canada aide les clients du génie civil et de la construction à tirer parti des systèmes technologiques pour l'ensemble de leur parc d'équipements lourds et leurs besoins en matière d'études. Nous sommes les experts locaux en technologie de la construction.

SITECH Mid-Canada est à la recherche d'une personne très motivée, centrée sur le client et qui aime travailler avec les meilleurs experts de l'industrie. La personne recherchée devra apprendre à travailler avec les technologies de la construction les plus avancées de Trimble Navigation. Outre les technologies et solutions de pointe, ce consultant en technologie des ventes (représentant des ventes) contribuera au succès des clients dans les domaines suivants: contrôle de la machinerie, systèmes de positionnement sur site (stations totales GPS et robotiques), logiciels d'ingénierie et de gestion pour le bureau et sur le terrain, ainsi que les systèmes de télématique / analytique. Le consultant en technologie de la construction sera responsable de ce qui suit:

### **Rôle et responsabilités des ventes**

- Maintien et développement du territoire attribué au Québec.
- Produire des présentations au niveau des ventes techniques
- Soutien continu aux ventes des clients existants assurant un niveau élevé de satisfaction de la clientèle
- Maintenir de bonnes relations avec les clients avant, pendant et après les ventes.
- Assister le personnel de support dans la mise en œuvre des produits technologiques achetés par nos clients
- Fournir des renseignements techniques lors de soumissions et après-vente auprès de la clientèle
- Maintenance d'un rapport de clientèle potentielle.



- Plus important encore : faire partie de la meilleure équipe de l'industrie de la construction.

**Prérequis:**

- Maîtrise de l'anglais et le français
- Minimum de 2 ans d'expérience dans la vente dans le secteur de la construction.
- Aptitude pour la technologie informatique
- Doit être capable de communiquer efficacement autant oralement que par écrit.
- Orienté vers le client - Compétences accrues en matière de vente auprès de la clientèle.
- Solides compétences en gestion du temps et pour établir les priorités.
- Forte motivation
- Connaissances informatiques
- Il est préférable d'avoir des connaissances dans le secteur de la construction et/ou de l'arpentage.
- Volonté d'approfondir ses connaissances sur les produits que nous vendons.
- Personnalité positive orientée vers la vente.
- Apparence professionnelle
- Esprit d'équipe - excellentes qualités relationnelles et personnalité positive

**Compétences requises:**

- Diplôme d'études postsecondaires en géomatique, en génie, en gestion de la construction et/ou en électronique.
- Expérience avec les stations totales manuelles et robotiques, les technologies RTK (GNSS Real Time Kinematic) et sans fil
- Familier avec l'arpentage et le travail de construction
- Être familier avec les processus et technologies de construction
- Être disposé à voyager sur un territoire donné
- Compétences en dépannage électronique

Si vous êtes une personne énergique et motivée qui évolue dans un environnement axé sur l'équipe, le service à la clientèle, qui travaille bien sous pression et qui possède de fortes compétences en leadership, veuillez soumettre votre curriculum vitae par courriel à:

SITECH Mid-Canada Ltd.

[Sales@sitechmidcanada.com](mailto:Sales@sitechmidcanada.com)